

## MANAGEMENT COMMERCIAL, Approfondissement



**Public concerné :** Managers de commerciaux  
**Prérequis :** Avoir suivi le module 1 – Réactivez l'aventure

Comment booster mes ventes ? Comment avoir une équipe commerciale qui performe ? Cette question centrale est parfois traitée par un plan de prime stimulant et la mise sous pression des équipes. Le regard se porte sur les résultats... Et si vous changiez de regard pour travailler principalement sur l'exercice du métier de commercial, sur ces gestes métiers qui assurent la réussite et le développement professionnel de chacun . Comment amener chaque commercial à être meilleurs demain ?

### Objectifs :

- Développer la performance commerciale d'une équipe par la pratique du coaching commercial
- Ancrer les bonnes pratiques par le partage entre pairs
- Dépasser les difficultés résiduelles

### Méthodes mobilisées :

- Positionnement individuel en début de formation & rebouclage en fin de formation
- Méthode mobilisée : Andragogie, ateliers en sous-groupe & Jeux de rôle

### Programme :

- Retours d'expériences suite au module 1
  - Ce que j'ai mis en œuvre avec mon équipe de commerciaux
  - Ce que j'ai constaté de constructif
  - Les bénéfices pour mon collaborateur et pour moi
- Traiter les difficultés restantes
  - Identifier les difficultés rencontrées pour moi, mon collaborateur, mon client
  - Comment les dépasser
  - Apports d'outils complémentaires (transformation des croyances notamment)
- Apports spécifiques complémentaires issus des besoins du groupe
  - Apports d'outils nouveaux
  - Retour sur la compréhension d'outils déjà transmis
  - Training et mise en pratique
- Synthèse et plan d'actions pour chacun

**Durée :** 1 Jour, soit 7H/participant

**Nombre de participants :**

6 à 12 participants/groupe

**Tarif :** 1600€ HT/jour

**Dates :** à définir avec le client

**Lieu :** à définir avec le client

**Taux de satisfaction :** Non déployé en 2022

**Délai d'accès :** 15 jours après conventionnement

**Modalités d'évaluation :**

Quizz et/ou Jeux en situation

**Accessibilité aux personnes handicapées :** Oui

Pour plus d'info sur notre site\_:

[www.amneo-potentiels.com/nos-formations-amneo/](http://www.amneo-potentiels.com/nos-formations-amneo/)