

MANAGEMENT COMMERCIAL, Réactivez l'aventure !



Public concerné : Managers de commerciaux

Prérequis : Avoir été en situation de vente

Comment booster mes ventes ? Comment avoir une équipe commerciale qui performe ?

Cette question centrale est parfois traitée par un plan de prime stimulant et la mise sous pression des équipes. Le regard se porte sur les résultats... Et si vous changiez de regard pour travailler principalement sur l'exercice du métier de commercial, sur ces gestes métiers qui assurent la réussite et le développement professionnel de chacun . Comment amener chaque commercial à être meilleurs demain ?

Objectifs :

- Développer la performance commerciale d'une équipe par la pratique du coaching commercial
- S'approprier l'approche, les outils et la bonne posture du manager coach
- Savoir mettre en place une démarche d'accompagnement dans son équipe commerciale

Méthodes mobilisées :

- Positionnement individuel en début de formation & rebouclage en fin de formation
- Méthode mobilisée : Andragogie, ateliers en sous-groupe & Jeux de rôle

Programme :

- Donner du sens à la démarche d'accompagnement individuel
 - Réflexion autour de la meilleure manière d'évaluer la performance des équipes
 - Comment donner du sens et obtenir l'adhésion des commerciaux
 - Valoriser les bénéfices de la démarche
- Méthodologie pour mettre en place la démarche
 - Préparation
 - Entretiens clients
 - Débriefing avec co-construction d'un plan de progrès individuel
 - Suivi dans le temps de la montée en compétences
- Développer la posture du manager coach
 - Développer les outils de communication
 - Savoir questionner pour provoquer les prises de conscience
 - Coconstruire plutôt que convaincre
- Synthèse et plan d'actions pour chacun

Durée : 1 Jour, soit 7H/participant

Nombre de participants :

1 à 12 participants/groupe

Tarif : 1700€ HT/jour

Dates : à définir avec le client

Lieu : à définir avec le client

Taux de satisfaction (2026) : 100 %

Délai d'accès : 15 jours après conventionnement

Modalités d'évaluation :

Quizz et/ou Jeux en situation

Accessibilité aux personnes handicapées : Oui

Pour plus d'info sur notre site :

www.amneo-potentiels.com/nos-formations-amneo/